

CANDIDATURE À LA PRÉSIDENCE DU KSVL E.V.

Notre maison, **notre avenir.**

Our home, our future.

3

hivers que le KSVL joue sans terrain homologué, sans vestiaires, sans maison — depuis l'hiver 2023.

Ghislain Tchangang

Programme pour la présidence — Assemblée générale
du dimanche 27 septembre 2026

Document personnel du candidat. Il n'engage pas l'association et n'est pas une publication officielle du KSVL e.V.



EN TRENTE SECONDES

Je ne viens pas chercher un coupable. Je viens avec un plan.

« Depuis l'hiver 2023, le KSVL joue sans maison. Trois hivers, et un quatrième qui approche. Ce n'est le procès de personne : c'est un fait qui concerne tout le club. Nous ne pouvons plus attendre. »



1. Notre maison

Un plan terrain en trois étapes, un dossier déposé sous 60 jours, une solution de repli, et un point d'étape chaque mois.



2. Des moyens

Une carte de membre avec des avantages écrits, des comptes clairs, une Cellule Marketing, des partenaires.



3. Nos enfants et nos familles

Une section jeunes, du soutien scolaire, un Digital Club, un appui aux parents, une solidarité protégée.



4. Notre place dans la ville

Des actions visibles à Ludwigshafen, une coopération avec les associations sœurs, une voix reconnue.

Trois promesses pour les cent premiers jours

1

Terrain — une cellule terrain au travail et un dossier officiel déposé sous 60 jours.

2

Transparence — l'état complet des finances présenté à tous les membres, et trois caisses séparées.

3

Ouverture — un cadre de solidarité écrit avec vous, et les premières rencontres avec les associations sœurs.

Ma méthode

J'ai relu nos statuts ligne par ligne. **L'essentiel de ce programme peut être lancé sans les modifier** : les outils existent déjà, ils ne sont simplement pas utilisés. Ce qui exige un vote sera soumis au vote de l'assemblée, et je le dis à l'avance.

70⁺

membres, dont 30 à 40
présents chaque
dimanche

3

chantiers la première
année, pas dix

12^h

de bénévolat par an et
par membre, sur la base
du volontariat

5^{ans}

de plan, avec des
objectifs par année

LE CONSTAT

Trois hivers sans maison

Depuis l'hiver 2023 — près de trois ans — le KSVL n'a plus de terrain. Nous jouons sur un terrain de fortune, non homologué, sans vestiaires. Ce fait concerne tout le club, et il a des conséquences précises.

Sécurité

Un terrain non homologué expose les joueurs à des blessures et le club à des responsabilités.

Précarité

Nous pouvons en être chassés du jour au lendemain, sans recours.

Jeunesse

Aucun parent n'inscrit son enfant dans un club sans terrain reconnu.

Crédibilité

Ni la ville, ni un partenaire, ni une fédération ne s'engage avec un club sans adresse sportive.

Autour de ce problème central, d'autres défis se renforcent : une activité limitée au dimanche, des cotisations qui rentrent mal, des jeunes et des familles trop absents, un club encore peu connu à Ludwigshafen. **Ce programme les traite ensemble : ils n'en font qu'un, le besoin d'organisation.**

CRÉDIBILITÉ

Ce que je ne promets pas

JE NE PROMETS PAS	CE QUE JE PROMETS À LA PLACE
Un stade.	Un dossier, des démarches et des comptes rendus.
Une date pour le terrain.	De ne jamais rater une échéance de dépôt. Les attributions suivent un calendrier municipal annuel que nous ne contrôlons pas.
De tout faire en un an.	Trois chantiers la première année, pas dix.
De décider seul.	Cotisations, heures de bénévolat, buts de l'association : c'est l'assemblée qui tranche, et je le dis avant le vote.
De changer le dimanche.	Le sport, le repas, les cartes : c'est notre âme. J'ajoute, je ne remplace pas.

ENGAGEMENT 1

1 Notre maison : le Plan Terrain

Je ne vous promets pas un stade. Je vous propose une méthode, en trois étapes, avec un rendez-vous chaque mois.

ÉTAPE 1 • 0 À 12 MOIS

Sortir de la précarité

L'urgence

- Une cellule terrain de 3 à 4 membres, avec un responsable et un suppléant.
- Un dossier officiel déposé sous 60 jours auprès du service des sports de la ville.
- Un créneau de repli négocié avec un club de Ludwigshafen ou des communes voisines.
- Une salle pour l'hiver.

Résultat visé : un créneau de repli sur terrain homologué, puis un créneau régulier attribué.

ÉTAPE 2 • 1 À 3 ANS

Stabiliser

La régularité

- Une convention pluriannuelle avec la ville ou un club partenaire.
- Un deuxième créneau en semaine.
- Une démarche commune avec les associations sœurs.
- Un premier dossier de subvention.

Résultat visé : un accès régulier et sûr, été comme hiver.

ÉTAPE 3 • 3 À 5 ANS ET AU-DELÀ

Construire

L'ambition

- Un dossier d'installations propres ou partagées — nos statuts l'autorisent expressément.
- Un financement par subventions, partenaires, gala et réserve.
- Un projet porté avec les associations sœurs.

Résultat visé : une maison à nous.

Mon engagement de méthode : un point d'étape sur le terrain chaque mois, communiqué à tous les membres — ce qui a été fait, ce qui bloque, ce qui suit. Si ça avance, vous le saurez. Si ça bloque, vous le saurez aussi.

Pour pouvoir signer une location sans attendre une assemblée extraordinaire, je proposerai dès la prochaine assemblée un budget annuel avec un mandat de dépense pour le terrain.

Pourquoi le terrain est la clé de tout le reste

1

Un terrain reconnu, et les parents inscrivent leurs enfants

2

Des enfants, et les familles rejoignent le club

3

Des familles, et la ville et les partenaires nous prennent au sérieux

4

Des partenaires, et nous construisons notre maison

ENGAGEMENT 2

2 Des moyens

Une carte qui compte

Beaucoup de membres ne paient pas leur cotisation parce qu'ils ne savent pas ce qu'elle leur apporte. Chaque statut aura des avantages écrits, connus de tous, et le paiement mensuel sera possible. Les montants restent ceux d'aujourd'hui.

Statut	Par an	Par mois
Actif adulte	72 €	6,00 €
Famille	120 €	10,00 €
Étudiant, apprenti (jusqu'à 25 ans)	60 €	5,00 €
Jeune (dès 14 ans)	50 €	4,17 €

Avantages : sport, vote, assurance sportive via le Sportbund, tarifs réduits aux événements, priorité familiale au soutien scolaire et à la section jeunes.

Les Amis du KSVL

Pour ceux qui ne jouent pas — nos épouses, nos aînés, nos amis, les professionnels de la diaspora, les commerçants, les entreprises : un cercle des **Amis du KSVL**, à partir de 30 € par an, avec un reçu fiscal.

- **Les nouvelles de la communauté** : une lettre d'information régulière.
- **Les bons contacts** : l'annuaire des compétences de la communauté.
- **Un réseau** : invitations au gala, au tournoi, aux rencontres.
- **Des avantages** : tarifs réduits, mention sur le mur des partenaires.
- **Une porte d'entrée** : un Ami peut devenir membre à tout moment.

Les Amis ne sont pas membres : ni droit de vote, ni entraînement. Aucune modification des statuts n'est nécessaire.

Douze heures pour notre club

Notre vraie richesse, ce sont nos bras et nos talents. Je propose que chaque membre actif donne **douze heures par an** au club — une heure par mois — **sur la base du volontariat**, avec une reconnaissance publique et une attestation. Dans la ville, pour la communauté, pour le club. **Cinquante membres qui donnent douze heures, ce sont six cents heures par an.**

Des comptes transparents

- Trois caisses séparées : terrain et fonctionnement, jeunesse et éducation, réserve.
- Double validation pour toute dépense au-delà de 250 €.
- Un tableau partagé chaque trimestre, un rapport à chaque assemblée.
- Un budget annuel voté par l'assemblée.

La Cellule Marketing

Aujourd'hui, personne ne « vend » le KSVL — ni à ses membres, ni à la ville, ni aux entreprises. Une équipe projet, rattachée au poste de communication prévu par nos statuts, en aura la mission : contenus et réseaux confiés aux jeunes, presse et institutions, partenariats, vie des membres.

ENGAGEMENT 3

3 Nos enfants et nos familles

La section jeunes

Une vraie section, avec un responsable et un suppléant, des entraînements réguliers et des encadrants vérifiés — c'est une garantie donnée aux parents.

Le soutien scolaire et le Digital Club

Nos étudiants aident nos adolescents, nos adolescents encadrent les enfants, un samedi sur deux. Le Digital Club : démarches en ligne pour les parents et les aînés, code et intelligence artificielle pour les adolescents, animé par les étudiants de la communauté.

L'appui aux parents

Un réseau de membres qui connaissent l'école et l'administration allemandes et qui accompagnent les autres : rendez-vous à l'école, courriers, orientation. Des ateliers « comprendre l'école allemande » deux fois par an.

Notre solidarité, protégée

Notre solidarité dans les moments difficiles est notre plus grande fierté. Je propose de l'organiser dans un cadre écrit avec vous, qui protège le statut d'utilité publique du club, et de l'élargir aux joies : naissances, mariages, diplômes.

ENGAGEMENT 4

4 Notre place dans la ville

Donner d'abord, demander ensuite

Une ville aide les associations qu'elle connaît. Nos heures de bénévolat nous rendront visibles par nos actes. Cinq actions prioritaires :

- L'inscription du club dans les annuaires de la ville et des instances sportives.
- Une présence au conseil de l'intégration de Ludwigshafen.
- Un communiqué de presse après chaque action sociale.
- Un match amical annuel contre un club allemand du quartier.
- Un stand du KSVL à la fête de quartier.

Les associations sœurs

Coopérer, jamais absorber : chaque association garde son bureau et sa caisse. Des rencontres dans les cent premiers jours, un événement commun la première année, puis un tournoi, un gala et un soutien scolaire partagés. À terme, une voix commune face à la ville.

L'unité du club

Je travaillerai avec le Vereinsrat dès la première semaine, et je proposerai à l'autre candidat de rejoindre l'équipe. **Il n'y a pas deux camps au KSVL : il y a une famille qui a perdu sa maison et qui doit la retrouver.**

LE PLAN À CINQ ANS

Où je veux emmener le club

Année 1 : d'octobre 2026 à septembre 2027. Les chiffres sont des fourchettes ; l'audit des trente premiers jours fixera les cibles définitives, que l'assemblée validera.

AN 1	AN 2	AN 3	AN 4	AN 5
Mettre en ordre	Structurer	Rayonner	Consolider	Institutionnaliser
Terrain	Terrain	Terrain	Terrain	Terrain
Dossier déposé, repli homologué	Créneau régulier, salle d'hiver	Convention pluriannuelle	Dossier d'installations	Installations propres ou partagées
Membres	Membres	Membres	Membres	Membres
75-85	90-105	105-125	125-155	150-200
Jeunes	Jeunes	Jeunes	Jeunes	Jeunes
10-15	20-25	30-40	50-60	60-80
Partenaires	Partenaires	Partenaires	Partenaires	Partenaires
1-2	3-4	5-6	7-8	8-10

Membres : la fourchette visée, année par année

An 1		75 - 85
An 2		90 - 105
An 3		105 - 125
An 4		125 - 155
An 5		150 - 200

Huit indicateurs suivis chaque trimestre : membres · cotisations payées · heures de bénévolat · jeunes encadrés · élèves suivis · actions en ville · recettes hors cotisations · heures d'accès à un terrain homologué. Et une enquête annuelle auprès des membres.

LES CENT PREMIERS JOURS

Trois chantiers, pas dix

CHANTIER 0 · J+30	CHANTIER 1 · J+60	CHANTIER 2 · J+100
Mise en ordre	Terrain	Membres et moyens
Un audit de trente jours : comptes, contrats, assurance, fichier des membres. Les règles financières et de fonctionnement du comité.	La cellule terrain, le dossier officiel, le créneau de repli, la salle d'hiver.	La Cellule Marketing, le tableau des avantages, les Amis du KSVL, les propositions pour la prochaine assemblée.
Livable : un rapport présenté à tous les membres.	Livable : dossier déposé, premier point d'étape mensuel publié.	Livable : propositions déposées avant l'assemblée suivante.

LE CANDIDAT

Pourquoi moi



Ce que j'apporte

Mon métier, c'est de piloter des projets de plusieurs millions d'euros dans de grandes entreprises : des équipes, des budgets, des délais, des partenaires à convaincre. Une formation en gestion m'a appris à lire un budget et à monter un dossier de financement.

Ce que cela m'a appris tient en trois règles, et ce sont celles de ce programme : **on ne promet que ce qu'on peut livrer ; on rend des comptes régulièrement ; on ne laisse jamais un projet reposer sur une seule personne.**

Le KSVL n'est pas une entreprise, et je ne veux pas le diriger comme une entreprise. Mais un club qui veut retrouver sa maison, faire grandir ses enfants et durer trente ans a besoin des mêmes bases : un plan, un budget, et des personnes responsables de chaque chose. **C'est cela que je mets au service du club** — avec le bilan que vous connaissez déjà : le logo, la communication, notre présence digitale, notre première participation au Challenge Camerounais.

J'ai fait connaître le KSVL hors de Ludwigshafen. Je veux maintenant lui rendre sa place dans Ludwigshafen. Les anciens ont la sagesse, les jeunes ont les outils : mon rôle, c'est de les mettre ensemble. Je n'arrive pas avec un clan. J'arrive avec un plan, et l'équipe, je la construirai avec vous tous.

Comment je rendrai compte

- Un point d'étape sur le terrain chaque mois.
- Un rapport financier et les indicateurs chaque trimestre.
- Un compte rendu de chaque réunion du comité.
- Un rapport annuel de deux pages à l'assemblée.

Pour plus tard — des opportunités, pas des promesses

Pas pendant les deux premiers mandats. À discuter, compléter ou abandonner, avec vous.

- Une réduction de cotisation pour le prélèvement automatique.
- Une plateforme des associations camerounaises de la ville.
- Des bourses pour les étudiants de la communauté.
- Un local à nous, en plus du terrain.
- Une équipe en compétition officielle ; un fonds de réserve.

Notre maison, notre avenir.

Le 27 septembre, vous choisirez. Quel que soit votre choix, venez. Et quel que soit le résultat, restons une seule famille. — Assemblée générale du 27 septembre 2026 · Programme du candidat, version 1.4 du 18 septembre 2026 ·

ksvl.djionang.com